



21. - 25.
August 2023

8 Teilnehmer

Wert: 7.500 € p. P.



Virtuell



Englisch

Mastering the Art of Negotiation

The virtual Complete Skilled Negotiator Workshop

GESUCHT: 8 Teilnehmer vom 21. – 25. August 2023

Einmalige Gelegenheit!

Die Kunst des Verhandeln beherrschen!

8 kostenlose limitierte Plätze im Wert von je 7.500 € zu vergeben für den virtuellen Workshop „The Complete Skilled Negotiator“

Entwickeln Sie Ihre Verhandlungsfähigkeiten im weltweit besten Verhandlungstraining

Das vTCSN ist die virtuelle Version des weltweit führenden Verhandlungsprogramms für Verhaltensänderungen, The Complete Skilled Negotiator. 8 Auserwählte werden auf eine eindringliche und transformative Lernreise mitgenommen, aus der sie mit lebensverändernden Fähigkeiten hervorgehen. Durch eine Kombination aus hochwertigem Input und psychologischen Erkenntnissen wird eine tiefgreifende und profunde Lernerfahrung gefördert.

Dieses Programm ist ideal für Sie, wenn Sie ein ganzheitlichen Lernerlebnis und nachhaltiger Leistungssteigerung erzielen möchten. Wenn Sie nach einem erstklassigen virtuellen Programm suchen, das die Prinzipien der menschlichen Psychologie effektiv anwendet, um maximale Wirkung zu erzielen.

Dieses innovative und hochmoderne virtuelle Programm bietet ein umfassendes Erlebnis, das die Teilnehmer mit dem gesamten Spektrum der Verhandlungsarten vertraut macht und ihnen die erforderlichen Fähigkeiten und Techniken vermittelt, die für ihre Beherrschung erforderlich sind - und das alles, ohne dass man dafür irgendwohin reisen muss. Eine Live-Workshop-Umgebung wird mithilfe der proprietären, hochwertigen und sicheren Videokonferenzplattform von The Gap Partnership nachgebildet. Die Funktionen umfassen ein Haupt-Klassenzimmer, sowie mehrere Pausen-, Vorbereitungs- und 1:1-Feedback-Räume, Tutorensicht mit mehreren Kameras und virtuelle Whiteboards für sofortigen, maßgeschneiderten Input.

In collaboration with



21. - 25.
August 2023

8 Teilnehmer

Wert: 7.500 € p. P.



Virtuell



Englisch

Der vTCSN vermittelt den Teilnehmern fortgeschrittene Fähigkeiten zur Planung, Strategie und Durchführung von Geschäftsverhandlungen. Er lehrt Verhandlungsprinzipien wie wichtig es ist, zu lernen, wie man sich in den Kopf der anderen Partei hineinversetzt; wie man Verhandlungstypen einschätzt und sein Verhalten entsprechend anpasst; Strategien zur Bewältigung von Stress und Unbehagen, sowie zur kreativen Optimierung komplexer multivariabler Geschäfte. Im Anschluss an das Seminar erhalten die Teilnehmer einen persönlichen Bericht und Zugang zu einer Reihe von ausgefeilten Online- und Offline-Planungstools, sowie zu einer assoziierten Mitgliedschaft in der Negotiation Society, einer Online-Gemeinschaft von Verhandlungsführern, die eine Fülle von Ressourcen bietet, um ihre persönlichen Fähigkeiten zu stärken und weiterzuentwickeln.

Es sind nur acht Plätze verfügbar! Sichern Sie sich noch heute Ihren GRATIS-Platz beim vTCSN-Workshop im Wert von €6.292 + MwSt. Verpassen Sie nicht diese EINMALIGE CHANCE, Ihre geschäftlichen Verhandlungsfähigkeiten bei der weltweit führenden Verhandlungsfirma zu verbessern!

Zeitraum: 21. bis 25. August 2023

Tag 1 – individuelle Zeiteinteilung von 1,5 h

Tag 2 – 9.30h – 18.30 h

Tag 3 – 9.30h - 18.30 h

Tag 4 – 9.30h – 18.15 h

Tag 5 – 9.30h – 18.00 h

Voraussetzungen:

- Teilnahme an **allen** Workshop-Modulen
- Bewerbungsschreiben | Motivation für die Teilnahme
- Bereitschaft schriftlich und mündlich anekdotisch Feedback zu geben
- Professionelle Englischkenntnisse erforderlich
- Technische Voraussetzungen: Headset für klaren Ton, eine HD-Kamera, einen PC oder Laptop, eine stabile Internetverbindung, nutzen entweder Google Chrome oder Microsoft Edge als Browser

Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.thegappartnership.com

In collaboration with